

空調設備・上下水道用資材の提案販売



水道や排水、空調機など、主に水回りの機械販売や工事をおこなう業者に、材料や機材を提供する仕事です。わたしたちが生活していく上で欠かせない水と空気を中心とした資材を供給することでくらしを支えています。お客様（建設会社、土木会社、設備・水道工事店）へ当社が取りあつかう商品を営業担当が提案、販売します。学校や施設など、大きな現場を担当することも多く、仕事が目に見えるので達成感があります。



このお仕事についてきっかけ

サッカーと仕事が両立でき、地元・岩手の会社ということで入社しました。興味を持った業界だったので入社が決めた手でした。メーカーと工事業者との間の役割なので両方から感謝されるよさもあります。

CHECK! 空調設備・上下水道用資材の提案販売ってどんなお仕事をしているの？

● お問い合わせ対応



建設会社や土木会社、設備・水道工事店などのお客様から、必要な材料や機械の希望を聞いたり、予算の確認をしたりするために訪問や電話対応をします。

● 受注手続きと商品確認



お客様に提案した見積書に問題がなければ、注文をお受けします。お客様の注文どおりの商品を在庫から探し、なければメーカーに発注します。

● 商品の提案と見積書作成



お客様の要望に合う材料や機械などを、資料を調べたりメーカーに問い合わせたりして選びます。いくらになるかをパソコンで入力し、見積書を作成してお客様に提出します。

● 納品



発注してくれたお客様に商品を届けます。商品にまちがいがなければ確認してもらい、納品が完了します。また、工事する現場へ直接運ぶこともあります。

こんな人も働いています！

- 営業事務
- 積算・購買
- 配送業務

この会社に教えてもらったよ！

水と空気のパートナー

新日東鋼管株式会社

盛岡市月が丘1-30-51 ☎019-645-4141

創業/1958年3月 従業員数/85名 支店数/盛岡南、花巻、水沢、一関、宮古、釜石



CHECK! 新日東鋼管株式会社はこんな仕事をしています

● 営業

お客様への定期訪問や電話対応をして、商品の提案や注文をおこないます。営業スタッフは一人で10～30社のお客様を担当しています。



● 購買・管理

注文に素早く対応できるように、倉庫の在庫をいつも確認しています。必要なものはまとめて購入するなど、在庫を管理する仕事です。



● 配送

注文を受けた商品を、トラックなどでお客様の会社や工事の現場に届けます。納品時には商品にまちがいがなければの確認もおこないます。



● 営業事務

電話やメールへの対応、来客対応、資料作成など、営業をサポートする仕事です。会社内外のたくさんの人たちとのコミュニケーションが大事です。



CHECK! スポーツを通じて地域貢献。キッズサッカー巡回指導の取り組み

公益社団法人岩手県サッカー協会と、キッズ年代（未就学児から小学4年生）を対象とした巡回指導に関するスポンサー契約を結びました。子供たちへのサッカーの普及活動を通じて、地域貢献活動をするため、キッズ巡回指導を協働で取り組んでいます。

